SOCIEDAD ACOPIADORES DE GRANOS DE LA PROVINCIA DE CÓRDOBA

GACETILLA DEL DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA AGRÍCOLA

Ing. Agr. Laura Salvador

X Congreso de la Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa

Trigo Maíz Soja

El X Congreso de la Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (Aapresid) demostró que la innovación está intacta

Fuente: La Nación

ROSARIO (De nuestros enviados especiales).- Los hombres de traje y corbata van y vienen. En las pizarras los números cambian. Gritan, parecen tensos. Pero instantes después se relajan. A pocos metros de allí, unos chacareros, mate en mano, se ponen los auriculares para escuchar la traducción de un especialista extranjero.

Las dos escenas se registraron esta semana en esta ciudad, donde se realizó el X Congreso de la Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (Aapresid). En el recinto de la Bolsa de Comercio de Rosario los operadores, algunos con gestos distendidos, se sorprendían por la tendencia alcista del precio de los granos que se registró desde el lunes último, cuando el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA, en sus siglas en inglés) admitió la caída de la producción norteamericana.

Según los analistas, esto derivaría en un incremento de ingresos de divisas para el país por unos 1000 millones de dólares como consecuencia de la suba del precio de los granos.

"Tenemos que ser capaces de exportar muchos alimentos y crear las condiciones para que otras actividades se desarrollen a partir de nuestras fortalezas; entonces nuestra gente no sólo tendrá alimentos, tendrá dinero para comprarlos. ¿Pero cómo hacemos esto si no tenemos empresas competitivas insertas en los mercados mundiales?", se preguntó el presidente de Aapresid, Víctor Trucco.

El directivo dijo que la innovación de la siembra directa demostró que cuando una idea puede identificar problemas y soluciones suele tener éxito. Y que ahora se requiere de nuevas iniciativas para impulsar los cambios, aunque destacó que el Estado no ha hecho ningún esfuerzo por facilitar la tarea a quienes desarrollan iniciativas empresariales.

En tanto, una de las presentaciones más destacadas fue la de Gerry Dill, de Monsanto, de los Estados Unidos. El especialista dijo que la Argentina "está en una selecta nómina de los países más activos que usan los productos derivados de la biotecnología". Destacó que nuestro país está a la vanguardia de la innovación en estos temas. Por otra parte, adelantó que se están desarrollando genes para introducirlos en plantas que tendrán resistencia a la sequía y a estrés de exceso hídrico, entre otras características.

Lo más destacado

Financiación: algunos productores dijeron que se está restableciendo el financiamiento para la próxima campaña de granos gruesos, aunque con ciertas limitaciones. El principal criterio empleado es que se otorgará financiación si quien la pide ha pagado sus deudas en forma razonable.

Canje: la soja es la nueva moneda del agro; con ella se pagan los insumos y la maquinaria. Hasta el valor de la inscripción del Congreso pudo abonarse con ella.

"No hagan olas": pese al buen ánimo por el repunte de las cotizaciones de los granos, se prefirió "no hacer olas", ante el temor de que al Gobierno se le ocurra aumentar las retenciones.

Sin funcionarios: ni ministros ni secretarios de Estado del gobierno nacional asistieron al Congreso de Aapresid en la Bolsa de Rosario, por lo menos hasta el cierre de esta edición. Algo similar a lo que ocurrió en la Rural. Futuro económico: sigue siendo indefinido para muchos. Los granos gruesos se sembrarán con un gobierno y se cosecharán con otro.
Costos: la mayoría de las empresas proveedoras de insumos presentes reconoció haber bajado sus costos en dólares.
Interés: sustentabilidad, nuevos proyectos, mercados agrícolas y lecciones de la crisis fueron los temas de mayor interés.

NOTICIAS DE MERCADO

Trigo

Mercado Internacional: Chicago mostró subas de 1,5 a 3 dólares por tonelada, mientras que en Kansas la suba fue entre 3 y 3,5 dólares por tonelada.
La semana pasada comenzó con la publicación del reporte del USDA, en el que las variaciones mas destacadas fueron el recorte de la producción de Estados Unidos, de 47,6 a 45,9 millones de toneladas, de Canadá de 23 a 18 millones de toneladas, y de Australia de 23 a 20 millones de toneladas.
Las cifras mundiales actuales dan como resultado una relación Stock / Consumo del 23% para la campaña 2002/03, mientras que la misma de las dos campañas precedentes fue del 27 y 29% respectivamente. Confirmando el informe del USDA las expectativas que todo el mercado tenía.
Mercado local: La molinería mantuvo una leve tendencia alcista, tratando de incrementar la oferta de mercadería para asegurarse existencias. Hay que tener en claro que la caída de demanda en el mercado interno impacta en la venta de harina, por lo que a pesar de estar los molinos en general cortos en stocks, no aparenta ninguno de ellos tener necesidades inmediatas como para salir a comprar a cualquier precio.
La exportación mejoró levemente los valores pagados por el disponible, comprando en los puertos del sur a $ 510 por tonelada en los últimos días de la semana pasada, que en dólares, a un tipo de cambio de $ 3,62, equivale a 141 dólares, 3 dólares por encima de la semana anterior.
VOLVER

Maíz

Mercado Internacional: Chicago reflejó mejoras promedio de 3,4 dólares por tonelada respecto al viernes 9 de agosto.
El informe mensual del Departamento de Agricultura de Estados Unidos estimó la producción de maíz 2002/03 de estados Unidos en 23 millones de toneladas menos que el mes anterior, y por debajo de los 230 millones de toneladas que en promedio mostraban las estimaciones privadas previas. También recortó en 1,5 millones de toneladas la producción estimada para Brasil, en 2,25 millones la de Europa del Este, y en 1 millón de toneladas la de los países de la ex Unión Soviética, dando como saldo final un recorte en la producción mundial de 28 millones de toneladas respecto a las estimaciones del mes de Julio.
Mercado Local: Los precios pagados por la exportación en el mercado interno evolucionaron acorde a lo ocurrido en Chicago, con subas hasta el miércoles pasado, y una leve baja el viernes de la semana anterior.
La semana se cierra con negocios en $ 300 para Rosario, $ 295 para Bahía Blanca y $ 290 para Necochea, equivalentes a u$s 83; 81,50 y 80 respectivamente.
VOLVER

Soja

Mercado Internacional: El complejo sojero, respecto a la semana del 5 al 9 de agosto, cerró con ganancias, siendo las mismas de 10 a 14 dólares para soja, 22 a 25 dólares para aceite y 11 a 13 dólares para harina de soja.

El factor fundamental de esta suba fue el informe del USDA, ya que mientras que muchos consideraban que en este informe este organismo se iba a mostrar conservador, y no realizaría recortes importantes en la producción estadounidense, el mismo mostró una estimación de cosecha de 71,5 millones de toneladas, 6,3 millones menos que el mes anterior para la campaña 2002/03, que es la que hoy está en juego.

El único factor que contrarrestó algo esto fue un incremento en las proyecciones para Brasil de 1 millón de toneladas, que ahora es de 48 millones, coincidentes con lo que nuestras fuentes en este país nos indican como cosecha potencial si el clima es normal.

En conclusión, la producción mundial de soja se estimó en 183,3 millones de toneladas, 6 millones menos que el mes anterior, y 500 mil toneladas por debajo de la campaña previa.

Mercado Local: Los valores del disponible evolucionaron favorablemente la semana anterior, siguiendo las subas de Chicago, pero no en iguales proporciones, mientras que el viernes pasado las bajas locales fueron mayores, en dólares, a las que se observaba en el exterior.

VOLVER

***Fuentes**: Nóvitas,, CMA, AgriPAC, Granar, futurosyopciones.com, Clarín Rural, La Nación, Agriclipping.com., Agronet-Barrilli S. A., AmbitoWeb.com*

Los usuarios del servicio de seguimiento de posiciones que ofrece la Sociedad recibirán su reporte en forma individual