



## La venta de maquinaria agrícola cae 7% en el primer semestre de 2015

INFORME AGROECONÓMICO N°151

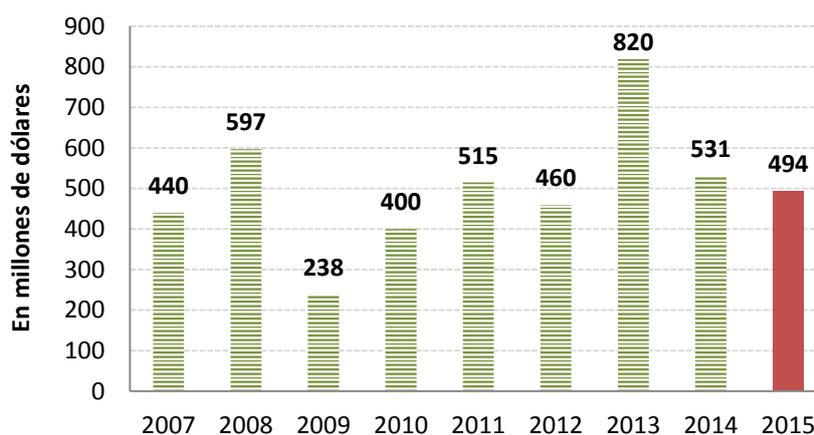
26 de agosto de 2015

*La cantidad de sembradoras comercializadas cayó 23%, cosechadoras e implementos cayeron 3%. El rubro tractores fue el único que incrementó las unidades vendidas con un 4% más que durante el primer semestre de 2014.*

En el primer semestre de 2015 la facturación por ventas de maquinaria agrícola llegó a 4.350 millones de pesos, un 5% mayor al total acumulado durante el primer semestre de 2014. Sin embargo, cuando se toman los valores medidos en dólares, el total facturado cayó un 7%.

La caída en las ventas ha impactado fuertemente en la actividad del sector, llevando a reducir turnos y horas extra en algunas fábricas y talleres. Esto es particularmente delicado en las localidades del interior del país donde estas empresas son fundamentales en la generación de puestos de trabajo y en la demanda de insumos y servicios que han adquirido una gran tecnificación y especialización en sus recursos humanos, por ejemplo: fabricación de matrices, tornería, soldadura, pintura, entre otros. Por lo tanto, no solamente se encuentran en riesgo una gran cantidad de puestos de trabajo, sino también trabajos que requieren alta calificación.

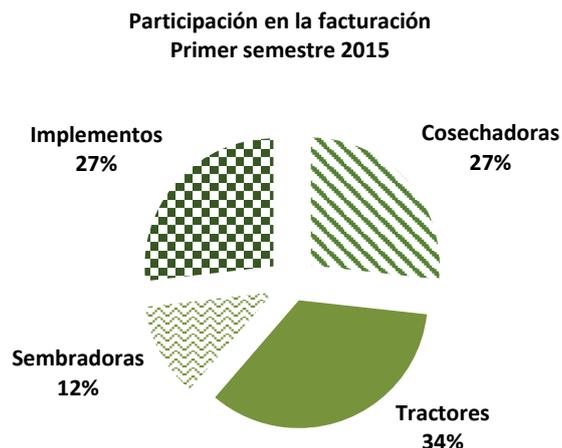
**Facturación por venta de maquinaria agrícola  
- Acumulado enero a junio-**



Fuente: DIA. Elaborado en base a datos de INDEC

El rubro tractores fue el que mayor participación alcanzó respecto al total facturado con un 34%, seguido por cosechadoras e implementos con 27% cada uno, y finalmente sembradoras con el 12%.

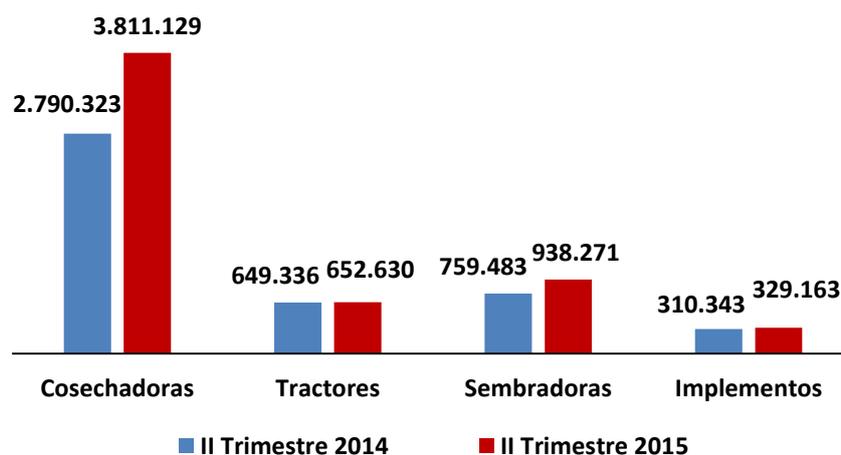




Fuente: DIA. Elaborado en base a datos de INDEC

Al comparar los precios de cada rubro para el segundo trimestre de 2015 frente a los de igual período del año previo, se observa que las cosechadoras fueron las que más incrementaron sus valores con un 37%, seguido por sembradoras que aumentaron 24%, luego implementos con 6% y tractores con 1%.

**Precio promedio por unidad. En pesos**



Fuente: DIA. Elaborado en base a datos de INDEC

Fuentes del sector indican que la caída en la rentabilidad del productor agrícola y de los contratistas rurales explica la evolución negativa que está registrando la comercialización, ya que ante el deterioro del resultado económico se posponen inversiones en bienes de capital. En este contexto, la estabilidad en el precio de los tractores ayuda a entender por qué las unidades comercializadas en dicho rubro han aumentado frente a las ventas del año 2014.

***Permitida la reproducción total o parcial citando la fuente***

**Departamento de Información Agroeconómica  
Bolsa de Cereales de Córdoba**

