



La campaña maicera 14/15 cierra con números en rojo

INFORME AGROECONÓMICO N°147
29 de julio de 2015

Contrariamente a lo sucedido con soja, la cosecha estimada de maíz no será récord en la campaña 2014/15. Si bien el rendimiento promedio ponderado para la provincia de Córdoba fue el más alto de los últimos años, no alcanzó para compensar la menor área sembrada, resultando en una fuerte caída en la producción de casi 4.000.000 de toneladas respecto a la campaña anterior. Las expectativas económicas desfavorables para el maíz al comienzo del ciclo se concretaron: el precio más bajo de los últimos siete años condujo a márgenes negativos incluso en campo propio. El cereal terminó la campaña con números rojos.

Con un avance de cosecha de maíz del 61% en la provincia de Córdoba y 10.100.000 millones de toneladas estimadas¹, en este informe se analiza el resultado económico a nivel provincial y departamental.

Los números del maíz 14/15 a nivel provincial

Producir maíz, incluso en campo propio, en Córdoba implicó una pérdida de U\$S 233 por hectárea. Si bien el rendimiento fue récord, el precio más bajo de las últimas siete campañas explicó básicamente este resultado. El rendimiento de indiferencia se ubicó en 104 quintales, 42 quintales más que en 2014. Considerando los gastos de estructura, el margen neto fue de - U\$S 344 por hectárea.

Arrendando un campo por 9,5 quintales de soja por hectárea y con un rendimiento promedio de 80 quintales el margen bruto fue negativo en U\$S 436 por hectárea. El rendimiento de indiferencia fue de 124 quintales por hectárea, un valor inalcanzable en casi la totalidad del territorio provincial.

¹ Informe de Cultivo N°75 del Departamento de Información Agroeconómica de la Bolsa de Cereales de Córdoba.



Márgenes de maíz para la provincia de Córdoba

		2013/2014	2014/2015	Variación
Rendimiento	qq/ha	77	80	4,3%
Precio a cosecha	U\$\$/qq	13,7	9,8	-28,5%
Ingresos Totales	U\$\$/ha	1048	782	-25,4%
Gastos Comerciales	U\$\$/ha	364	430	18,0%
Ingresos Netos	U\$\$/ha	684	352	-48,5%
Costos Directos	U\$\$/ha	488	585	20,0%
Margen Bruto	U\$\$/ha	196	-233	-218,6%
Gastos de estructura	U\$\$/ha	119	111	-6,3%
Margen Neto	U\$\$/ha	77	-344	-545,2%
Rinde de indiferencia	qq/ha	62	104	66,6%
Arrendamiento (qq de soja)	U\$\$/ha	282	203	-28,0%
Margen Bruto con arrendamiento	U\$\$/ha	-86	-436	-406,5%
Rinde de indiferencia con arrendamiento	qq/ha	83	124	50,1%

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Confeccionando un análisis de sensibilidad, podemos observar que para el precio actual (U\$S98/tn), en un rango de rendimientos de 70 qq/ha a 110 qq/ha ningún resultado es positivo en campo propio. Con un rendimiento de 110 quintales, necesitamos un precio como mínimo de U\$S110/tn para no incurrir en pérdidas.

Análisis de sensibilidad en campo propio Córdoba – Campaña 2014/15

MARGEN BRUTO (U\$S/ha)		Rendimiento (qq/ha)				
		70	80	90	100	110
Precio (U\$S/Tn)	80	-395,7	-368,7	-341,6	-314,6	-287,6
	90	-329,2	-292,7	-256,2	-219,6	-183,1
	100	-262,8	-216,7	-170,7	-124,6	-78,6
	110	-196,3	-140,7	-85,2	-29,7	25,9
	120	-129,8	-64,7	0,3	65,3	130,4
	130	-63,3	11,2	85,8	160,3	234,8

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

En campo arrendado, para que no haya números en rojo, debe ocurrir una especie de milagro: rendimiento superior a 110 qq/ha junto a un precio mayor a U\$S 130/tn.

Análisis de sensibilidad en campo arrendado Córdoba – Campaña 2014/15

MARGEN BRUTO CAMPO ARRENDADO (U\$S/ha) 9,5 qq de soja por ha		Rendimiento (qq/ha)				
		70	80	90	100	110
Precio (U\$S/Tn)	80	-599,0	-572,0	-544,9	-517,9	-490,9
	90	-532,5	-496,0	-459,5	-422,9	-386,4
	100	-466,1	-420,0	-374,0	-327,9	-281,9
	110	-399,6	-344,0	-288,5	-233,0	-177,4
	120	-333,1	-268,0	-203,0	-138,0	-72,9
	130	-266,6	-192,1	-117,5	-43,0	31,5

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba



Márgenes de maíz por departamento

Sólo Marcos Juárez obtuvo un resultado positivo en la producción de maíz en campo propio, como consecuencia del elevado rendimiento. Sin embargo, su margen bruto se redujo en U\$S 489 respecto al año pasado. El resto de los departamentos de la provincia presentan márgenes negativos, evidenciando un gran deterioro respecto a la campaña anterior.

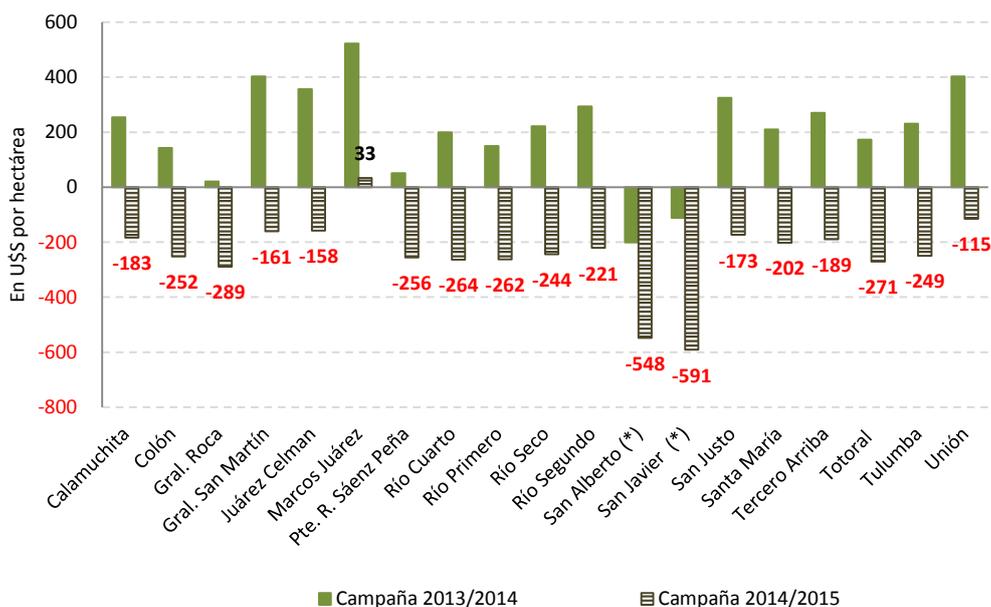
Márgenes de maíz en campo propio en U\$S/ha

Departamento	Campaña 2013/2014				Campaña 2014/2015				Var. En términos absolutos del MB
	Rendimiento	Margen Bruto	Margen Neto	Rinde de indiferencia	Precio a cosecha 2014		Precio a cosecha 2015		
					137 U\$S/tn		98 U\$S/tn		
Calamuchita	78	254	134	59	76	-183	-294	95	-437
Colón	78	143	23	68	82	-252	-364	108	-395
Gral. Roca	60	20	-94	59	71	-289	-399	100	-309
Gral. San Martín	89	403	280	60	77	-161	-271	93	-563
Juárez Celman	85	356	235	59	81	-158	-270	97	-514
Marcos Juárez	96	522	398	58	105	33	-83	102	-489
Pte. R. Sáenz Peña	58	51	-63	54	71	-256	-366	97	-307
Río Cuarto	78	199	80	63	74	-264	-374	101	-463
Río Primero	71	150	33	60	69	-262	-371	96	-412
Río Seco	80	222	102	64	83	-244	-356	108	-466
Río Segundo	84	294	173	63	78	-221	-332	101	-515
San Alberto (*)	72	-201	-319	87	110	-548	-665	166	-346
San Javier (*)	85	-112	-233	93	90	-591	-705	150	-480
San Justo	82	324	204	58	77	-173	-284	95	-498
Santa María	76	210	91	61	83	-202	-314	104	-412
Tercero Arriba	78	270	150	58	78	-189	-300	97	-459
Totoral	83	172	52	70	82	-271	-383	110	-444
Tulumba	88	230	108	71	84	-249	-362	109	-480
Unión	89	402	280	60	86	-115	-228	98	-517

*Departamentos con producción bajo riego

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Margen Bruto de maíz en campo propio



*Departamentos con producción bajo riego

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba



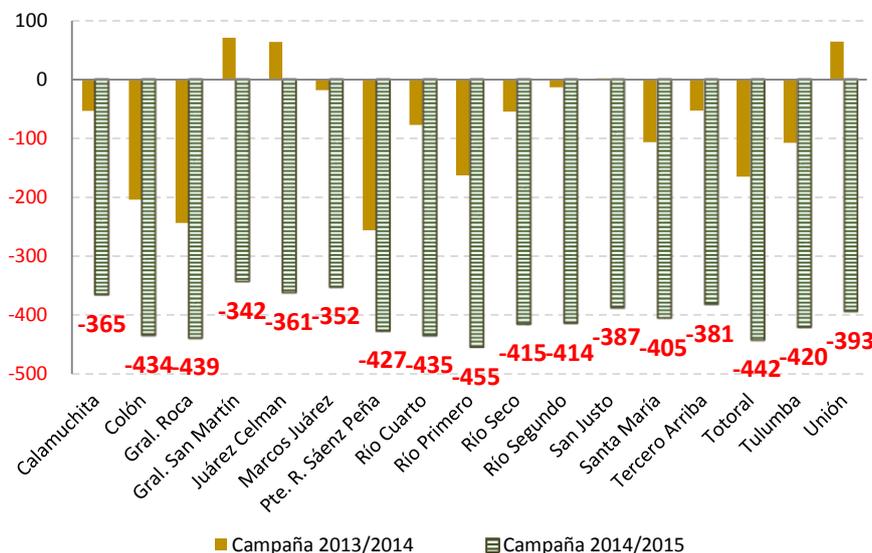
En la campaña anterior sólo cuatro departamentos habían producido en campo arrendado sin pérdidas, en este ciclo ningún departamento obtuvo un resultado positivo. Marcos Juárez, con un arrendamiento promedio de 18 quintales de soja por hectárea, presenta la menor pérdida con un valor negativo de U\$S 352/ha.

Márgenes de maíz en campo arrendado en U\$S/ha

Departamento	Campaña 2013/2014				Campaña 2014/2015				Var. En términos absolutos del MB
	Precio a cosecha 2014		137 U\$S/tn		Precio a cosecha 2015		98 U\$S/tn		
	Rendimiento	Margen Bruto	Margen Bruto - Alquiler	Rinde de indiferencia	Rendimiento	Margen Bruto	Margen Bruto - Alquiler	Rinde de indiferencia	
Calamuchita	78	254	-53	82	76	-183	-365	113	-312
Colón	78	143	-204	93	82	-252	-434	126	-230
Gral. Roca	60	20	-244	78	71	-289	-439	116	-195
Gral. San Martín	89	403	71	84	77	-161	-342	112	-413
Juárez Celman	85	356	64	80	81	-158	-361	118	-426
Marcos Juárez	96	522	-18	97	105	33	-352	141	-334
Pte. R. Sáenz Peña	58	51	-256	77	71	-256	-427	115	-171
Río Cuarto	78	199	-77	84	74	-264	-435	118	-358
Río Primero	71	150	-163	83	69	-262	-455	115	-292
Río Seco	80	222	-54	84	83	-244	-415	125	-361
Río Segundo	84	294	-13	85	78	-221	-414	120	-400
San Justo	82	324	2	82	77	-173	-387	117	-390
Santa María	76	210	-106	84	83	-202	-405	124	-299
Tercero Arriba	78	270	-52	82	78	-189	-381	117	-329
Totoral	83	172	-165	95	82	-271	-442	127	-277
Tulumba	88	230	-107	96	84	-249	-420	127	-313
Unión	89	402	64	84	86	-115	-393	126	-458

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Margen Bruto en campo arrendado - En U\$S por hectárea -



Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

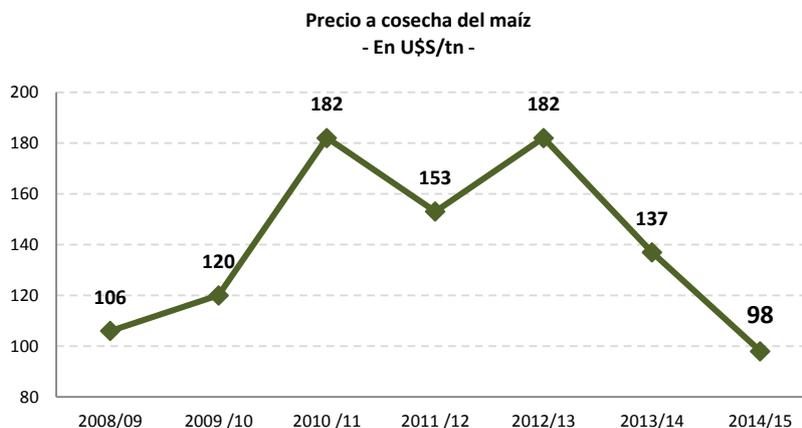
Caída del precio y aumento de los costos

El precio del maíz promedio en julio fue de U\$S 98 por tonelada, siendo el más bajo de las últimas siete campañas, ubicándose U\$S 39 por debajo del ciclo anterior². Al igual que el precio de la soja, un dólar

² Se considera el precio promedio del mes donde se cosecha la mayor cantidad del cereal



más fuerte y una abundante oferta global, explican este menor valor del cereal. Sin embargo, se adicionan otros elementos propios del mercado interno que generan distorsiones y llevan a un precio bajo que se aleje del FAS teórico: las retenciones y la presencia de cupos de exportación. A su vez, el precio en pesos acompañó la caída internacional debido a que el tipo de cambio se mantuvo prácticamente estable en el último año.



Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Los costos en dólares, con excepción del flete que aumentó, se mantuvieron estables con respecto a la campaña anterior. Pero, si observamos la relación insumo producto, la caída en el precio del maíz hizo que se deteriorara, requiriéndose más quintales de grano para comprar una determinada cantidad de insumo. Para comprar 100 kg de semilla, en esta campaña se requirieron 2,6 quintales más de maíz. El glifosato fue el que menos subió, con un incremento del 3,3%. En términos relativos, el gasoil y el flete fueron los ítems que más subieron: 54,5% y 45,5% respectivamente.

		Relación Insumo- Producto			
		2013/14	2014/15	Variación Intercampaña	
Maíz	<i>Urea</i>	qq/tn	38,0	45,0	18,4%
	<i>Semilla</i>	qq/100 kg	8,9	11,5	29,2%
	<i>Fosfato Monoamónico</i>	qq/tn	46,1	55,8	21,0%
	<i>Glifosato</i>	qq/100 lt	30,7	31,7	3,3%
	<i>Gasoil</i>	qq/ 100 lt	1,1	1,7	54,5%
	<i>Flete</i>	qq/100 km	1,1	1,6	45,5%

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Permitida la reproducción total o parcial citando la fuente

Departamento de Información Agroeconómica
Bolsa de Cereales de Córdoba

