



# BOLSA DE CEREALES DE CÓRDOBA Y CÁMARA DE CEREALES Y AFINES DE CÓRDOBA TRIBUNAL ARBITRAL

## INFORME AGROECONÓMICO Nº141

Márgenes de soja para Córdoba y por departamento 2014/15

17 de junio de 2015



**D.I.A.**

DEPARTAMENTO DE INFORMACIÓN AGROECONÓMICA

## Márgenes de soja para la campaña 2014/2015

*A pesar de los rendimientos y la producción récord de soja en Córdoba durante la campaña 2014/15, los márgenes cayeron en promedio un 50% respecto al ciclo anterior. Menores precios a nivel internacional y mayores costos internos fueron la combinación perfecta para la menor rentabilidad agrícola.*

**F**inalizando una cosecha de soja récord en la provincia de Córdoba, con más de 17 millones de toneladas estimadas<sup>1</sup>, en este informe se analiza el resultado económico a nivel provincial y departamental.

### Márgenes de soja

El margen bruto para soja en campo propio cayó un 52% respecto a la campaña precedente debido a que el rendimiento récord no alcanzó para compensar el incremento de los costos y la caída en el precio. El rendimiento de indiferencia se ubicó en 25,8 quintales, 9,3 quintales más que en 2014. Los gastos de estructura aumentaron, pero el margen neto continúa siendo positivo.

En campo arrendado, con un rendimiento promedio de 36,2 quintales el margen bruto fue de U\$S 30 por hectárea. Con rendimiento menor a 34,8 quintales, producir soja en campo arrendado no fue rentable en esta campaña.

#### Márgenes de soja para la provincia de Córdoba

		2013/14	2014/2015	Variación
Rendimiento	qq/ha	31,0	36,2	16,8%
Precio a cosecha Mayo	U\$S/qq	31,8	21,4	-32,7%
Ingresos Totales	U\$S/ha	989,4	774,7	-21,7%
Gastos Comerciales	U\$S/ha	218,5	226,6	3,7%
Ingresos Netos	U\$S/ha	770,9	548,1	-28,9%
Costos Directos	U\$S/ha	306,0	325,2	6,3%
Margen Bruto	U\$S/ha	464,9	222,9	-52,1%
Gastos de estructura	U\$S/ha	107,9	111,3	3,2%
Margen Neto	U\$S/ha	357,0	111,6	-68,7%
Rinde de indiferencia	qq/ha	16,5	25,8	56,3%
Arrendamiento (U\$S/ha)	U\$S/ha	296	193	-34,9%
Margen Bruto con Arrendamiento	U\$S/ha	169	30	-82,1%
Rinde de indiferencia con arrendamiento	qq/ha	25,8	34,8	34,9%

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

### Márgenes de soja por departamento

Todos los departamentos de la provincia presentan márgenes positivos, sin embargo los resultados obtenidos se encuentran considerablemente por debajo a los de la campaña previa. Marcos Juárez

<sup>1</sup> Informe de Cultivo N°73 del Departamento de Información Agroeconómica de la Bolsa de Cereales de Córdoba.



obtiene el mejor resultado en campo propio, aunque su margen bruto cayó U\$S 320 respecto al año pasado. Tulumba presentó una buena performance, con un margen bruto de U\$S 284 por hectárea, principalmente por su rendimiento de 38 quintales por hectárea.

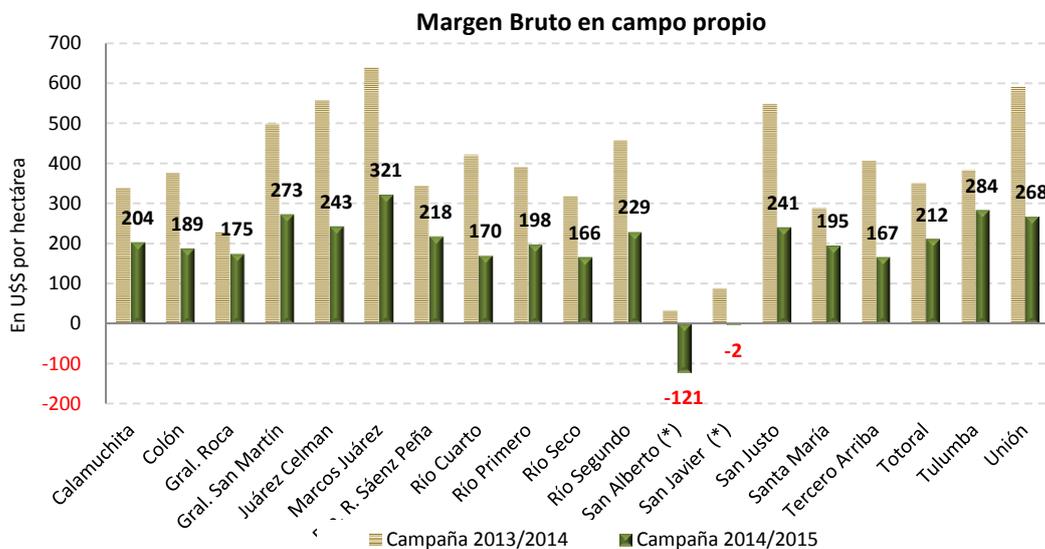
Los departamentos de traslasierra, San Alberto y San Javier, son los únicos que incurren en pérdidas con un margen bruto negativo de U\$S 121 y U\$S 2 por hectárea respectivamente. Es importante destacar, que ambos departamentos tienen la mayor parte de su superficie bajo riego, con un costo que oscila de U\$S 0,82/mm (sistema eléctrico) a U\$S 1,5/mm (sistema funcionando con gasoil). Para este ciclo fue necesario aplicar 265 mm para la soja, lo cual da un costo de U\$S 217 si el campo cuenta con un sistema de riego eléctrico.

**Márgenes de soja en campo propio en U\$S/ha**

Departamento	Campaña 2013/2014				Campaña 2014/2015				Var. en términos absolutos del MB
	Precio a cosecha 2014		318 U\$S/tn		Precio a cosecha 2015		214 U\$S/tn		
	Rendimiento qq/ha	Margen Bruto	Margen Neto	Rinde de indiferencia en qq/ha	Rendimiento qq/ha	Margen Bruto	Margen Neto	Rinde de indiferencia qq/ha	
Calamuchita	27,6	340	234	16,9	36,0	204	92	26,5	-136
Colón	29,3	377	270	17,5	34,0	189	78	25,2	-188
Gral. Roca	22,9	229	126	15,7	34,0	175	65	25,8	-54
Gral. San Martín	32,1	500	391	16,4	38,0	273	161	25,2	-226
Juárez Celman	34,8	558	448	17,2	37,0	243	131	25,6	-315
Marcos Juárez	36,2	641	530	16,0	40,0	321	208	25,0	-320
Pte. R. Sáenz Peña	26,7	346	241	15,8	36,0	218	107	25,8	-127
Río Cuarto	30,5	422	314	17,2	34,0	170	60	26,1	-252
Río Primero	29,5	391	285	17,2	34,0	198	87	24,8	-194
Río Seco	27,4	319	213	17,4	34,0	166	56	26,2	-153
Río Segundo	31,6	459	351	17,2	37,0	229	118	26,3	-229
San Alberto (*)	24,6	34	-70	23,5	28,0	-121	-229	33,7	-155
San Javier (*)	27,2	90	-16	24,3	36,0	-2	-114	36,1	-92
San Justo	34,1	549	439	16,9	37,0	241	129	25,8	-308
Santa María	25,1	290	185	16,0	36,0	195	84	26,9	-94
Tercero Arriba	29,1	408	302	16,2	35,0	167	56	27,2	-242
Totoral	28,4	352	246	17,4	32,0	212	102	22,1	-141
Tulumba	29,9	384	277	17,8	38,0	284	172	24,7	-101
Unión	35,0	591	481	16,4	39,0	268	155	26,5	-323

\*Departamentos con producción bajo riego

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba



\*Departamentos con producción bajo riego

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba



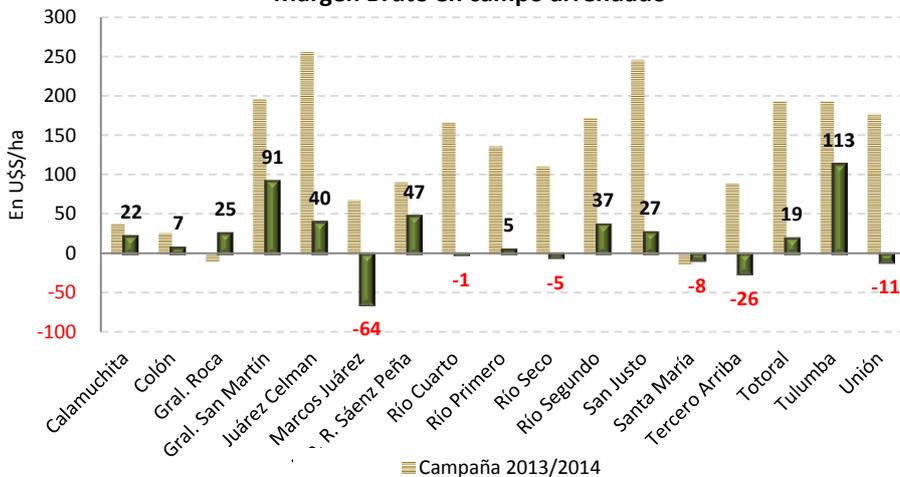
En campo arrendado, los departamentos Marcos Juárez, Tulumba y General San Martín presentan los márgenes más elevados con U\$S 321, U\$S 284 y U\$S 273 por hectárea respectivamente. En relación a la campaña anterior, todos los departamentos presentan un deterioro en sus márgenes, con excepción de General Roca y Santa María.

**Márgenes de soja en campo arrendado en U\$S/ha**

Departamento	Campaña 2013/2014				Campaña 2014/2015				Var. en términos absolutos del MB en campo arrendado
	Precio a cosecha 2014		318 U\$S/tn		Precio a cosecha 2015		214 U\$S/tn		
	Rendimiento qq/ha	Margen Bruto	Margen Bruto - Arrendamiento	Rinde de indiferencia en qq/ha	Rendimiento qq/ha	Margen Bruto	Margen Bruto - Arrendamiento	Rinde de indiferencia en qq/ha	
Calamuchita	27,6	340	38	26,4	36,0	204	22	35,0	-16
Colón	29,3	377	27	28,5	34,0	189	7	33,7	-20
Gral. Roca	22,9	229	-10	23,2	34,0	175	25	32,8	35
Gral. San Martín	32,1	500	197	25,9	38,0	273	91	33,7	-106
Juárez Celman	34,8	558	256	26,7	37,0	243	40	35,1	-216
Marcos Juárez	36,2	641	69	34,0	40,0	321	-64	43,0	-132
Pte. R. Sáenz Peña	26,7	346	91	23,8	36,0	218	47	33,8	-44
Río Cuarto	30,5	422	168	25,2	34,0	170	-1	34,1	-169
Río Primero	29,5	391	137	25,2	34,0	198	5	33,8	-132
Río Seco	27,4	319	112	23,9	34,0	166	-5	34,2	-117
Río Segundo	31,6	459	173	26,2	37,0	229	37	35,3	-136
San Justo	34,1	549	247	26,4	37,0	241	27	35,8	-220
Santa María	25,1	290	-13	25,5	36,0	195	-8	36,4	4
Tercero Arriba	29,1	408	90	26,2	35,0	167	-26	36,2	-116
Totoral	28,4	352	193	22,4	32,0	212	19	31,1	-174
Tulumba	29,9	384	193	23,8	38,0	284	113	32,7	-81
Unión	35,0	591	178	29,4	39,0	268	-11	39,5	-188

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

**Margen Bruto en campo arrendado**

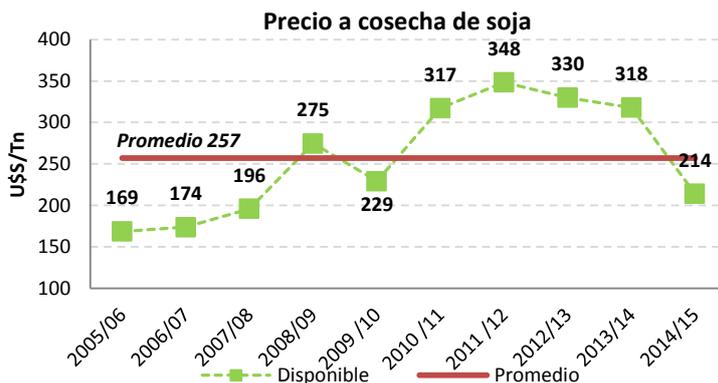


Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

**Caída del precio de la soja y aumento de los costos**

El precio de la soja de la cosecha 14/15 fue de U\$S 214 por tonelada, siendo el más bajo de las últimas cinco campañas. Se ubicó U\$S 43 por debajo del promedio de los últimos diez años y fue U\$S 104 menor al de la campaña pasada. El contexto internacional explica el bajo valor de la oleaginosa: un dólar que se fortaleció y una abundante oferta global. El valor de la soja en pesos acompañó la caída internacional ya que el tipo de cambio se mantuvo estable durante el período analizado.





Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Por el lado de los costos, su incremento obedece a factores internos como consecuencia de la inercia inflacionaria y el reajuste de los sueldos.

Una forma de observar este comportamiento es a través de la relación insumo producto que nos indica la cantidad de quintales de grano necesarios para adquirir una cierta cantidad de insumo. Es decir, indica el poder adquisitivo en términos de granos. En los rubros más importantes, la relación subió, no sólo por el incremento en el precio de los insumos sino también por la caída en el precio de la oleaginosa. El flete fue el ítem que más subió: mientras que en 2013/14 se necesitaban 15 quintales de soja para transportar un camión (30 toneladas) en un trayecto de 100 kilómetros, en 2014/15 se necesitaron 26 quintales, lo cual representa un incremento del 77,6% en el costo.

#### Relación Insumo- Producto

		2013/14	2014/15	Variación Intercampaña	
<b>SOJA</b>	Urea	qq/tn	14,9	18,6	<b>24,5%</b>
	Semilla	qq/100 kg	1,7	2,1	<b>22,1%</b>
	Fosfato Monoamónico	qq/tn	18,0	23,1	<b>27,9%</b>
	Glifosato	qq/100 lt	11,3	13,1	<b>16,0%</b>
	Gasoil	qq/ 100 lt	3,6	5,4	<b>50,0%</b>
	Flete	qq/100 km	0,5	0,9	<b>77,6%</b>

Fuente: Departamento de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

#### Supuestos utilizados para el cálculo de rentabilidad

- Los rendimientos utilizados son de 36,2 quintales a nivel provincial y promedios ponderados de acuerdo a cada departamento. El rendimiento promedio ponderado para la provincia fue 5,2 qq más que la campaña pasada, convirtiéndose en el más elevado de la historia.
- Los datos fueron estimados por el Departamento de Información Agroeconómica de la Bolsa de Cereales de Córdoba a partir de la información brindada por colaboradores referentes en toda la provincia, que aportaron sus datos zonales durante el relevamiento



realizado en el mes de Mayo de 2015. El avance de cosecha de soja era de un 90% a nivel provincial.

- Se utiliza un paquete con una tecnología media:

Labranzas	UTA/ha	2,3
Semilla	kg/ha	80
Glifosato	lt/ha	7
Metsulfuron Metil	kg/ha	0,01
2,4 D 100%	lt/ha	0,5
Inocultante + Fung	b 200 gr	1,6
Roundup max	kg/ha	1,1
Karate Zeon	lt/ha	0,025
Intrepid	lt/ha	0,12
Connect	lt/ha	0,75
Opera	lt/ha	0,5

- En campo arrendado, se considera un alquiler promedio para la provincia de 9 quintales de soja por hectárea<sup>2</sup>. Por departamento, se considera el arrendamiento específico para cada uno, con valores que van desde los 8 (Tulumba) a 18 (Marcos Juárez) quintales de soja por hectárea.
- El valor de venta de la oleaginosa corresponde al precio disponible de la Bolsa de Comercio de Rosario.
- El costo del flete provincial se calculó en base a una distancia al puerto de Rosario promedio ponderada por producción de 281 km, más un flete corto de 30 km.

*Los rendimientos récords no lograron atenuar el deterioro en los márgenes respecto a la campaña pasada. Si bien la soja presentó márgenes aceptables en algunas zonas de la provincia durante este ciclo, para maíz la situación fue más complicada<sup>3</sup>. Bajo estas condiciones, precios bajos y elevados costos, y un contexto con productores desfinanciados, la producción de granos se dificulta, lo que puede condicionar el paquete tecnológico a aplicar en la próxima campaña, traduciéndose en menores rendimientos.*

**Permitida la reproducción total o parcial citando la fuente**

**Departamento de Información Agroeconómica  
Bolsa de Cereales de Córdoba**

<sup>2</sup> Informe Especial N°73 del Departamento de Información Agroeconómica de la Bolsa de Cereales de Córdoba

<sup>3</sup> Los márgenes de maíz 2014/15 serán desarrollados en un futuro informe similar al presentado aquí para soja.

