

Márgenes Agropecuarios

Proyecciones más que complicadas

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUDESTE DE BUENOS AIRES											
POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAIZ		SOJA 2	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	37	45	23	27	14	25	55	75	17	24
PRECIOS A COSECHA 2016	US\$/tn	138	138	225	225	200	200	126	126	225	225
INGRESO BRUTO	US\$/ha	511	621	518	608	280	500	693	945	383	540
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	137	166	114	134	41	73	236	322	84	119
INGRESO NETO	US\$/ha	374	455	403	473	239	427	457	623	298	421
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	85	85	119	119	81	81	73	73	87	87
SEMILLA	US\$/ha	55	55	43	43	53	53	144	144	50	50
AGROQUIMICOS	US\$/ha	50	50	96	96	50	50	43	43	109	109
FERTILIZANTES	US\$/ha	147	147	26	26	67	67	130	130	0	0
COSECHA	US\$/ha	48	52	49	52	44	53	62	72	38	54
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	386	390	333	336	296	305	452	462	284	300
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-12	65	70	138	-57	122	5	161	14	121
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	142	142	142	142	142	142	142	142	71	71
RESULTADO NETO (antes de Gan.)		-154	-77	-72	-4	-199	-20	-137	19	-57	50
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	52	53	27	27	26	26	72	73	20	22

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAIZ		SOJA 2	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	37	45	23	27	14	25	55	75	17	24
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	4,2	4,2	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	1,8	1,8
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	225	225	225	225	225	225	225	225	225	225
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-12	65	70	138	-57	122	5	161	14	121
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	95	95	135	135	135	135	135	135	41	41
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	42	42	42	42	41	41	44	44	38	38
RESULTADO NETO	US\$/ha	-149	-72	-106	-39	-232	-54	-175	-18	-65	42
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	52	52	29	29	28	28	76	77	20	22

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (4% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz girasol y soja, distancia a puerto (20 km flete corto + 100 km flete largo).

Tipo de cambio **8,96 \$/dólar** Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona Sudeste de Buenos Aires sobre la base de los precios estimados a cosecha 2016 para trigo y granos gruesos. Es para administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

La cifra que resume el cuadro de situación es el costo total en quintales. La totalidad de los costos (directos, indirectos e incluso el arrendamiento) expresados en término de los precios proyectados indica el rinde que debería lograrse para "salir hecho".

En campo propio los rindes de indiferencia que se requieren para cubrir la totalidad de los costos son de 52 qq/ha en trigo. Para soja de 1ª el rinde de indiferencia es de 27 qq/ha, para girasol de 26 qq/ha (en la medida en que el precio esté en el orden de 200 US\$/tn), en tanto que para maíz es de 72 qq/ha y para soja de segunda de 20 qq/ha.

En todos los casos, los rindes están por encima de la media (en condiciones climáticas normales). De mantenerse los precios del mercado a término para los meses de cosecha 2016, para tener resultados positivos los rindes y las condiciones climáticas deberían ser excepcionales.

En campo arrendado, los costos totales en quintales pueden estimarse en 52 qq/ha para trigo, 29

para soja de primera, 28 para girasol, 76 para maíz y 20 para soja de segunda. En cuanto a los valores de arriendo (incluido en los costos de cada cultivo) se estima una media del orden de 6 qq de soja por hectárea, que en el caso del doble cultivo trigo/soja se prorratea 70% para el trigo y 30% para la soja de segunda.

El trigo no es rentable en campos arrendados ni siquiera con costo cero de arriendo. El arriendo como variable de ajuste no resuelve la problemática de las siembras en campos arrendados.

Los valores de arriendo son significativamente más bajos a los registrados en los últimos años. Aún así, los números no cierran. En muchos casos tampoco cierran a porcentaje.

La expectativa de que a partir de diciembre/15 cambie la política agrícola le da cierto sostén a las intenciones de siembra, pero, particularmente para los arrendatarios, las decisiones tendrán que tomarse mucho antes de que se tengan datos ciertos.

A diferencia de lo que ocurre con las decisiones de arrendatarios, que en última instancia pueden saltar el año agrícola si el contexto no muestra algo positivo, las siembras en campo propio no pueden saltarse. La rotación de cultivos marca la agenda y difícilmente se cuente con base forrajera y capital para pasar de una agricultura que no enamora a una ganadería que puede tener resultados medianamente positivos pero solo en el mediano plazo.

Fuente: Ámbito Web