



Márgenes Agropecuarios

En el peor de los escenarios

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA SUDESTE DE BUENOS AIRES

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAIZ	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	37	45	23	27	14	25	55	75
PRECIOS A COSECHA 2015	US\$/tn	112	112	223	223	182	182	115	115
INGRESO BRUTO	US\$/ha	415	505	513	602	255	455	630	860
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US\$/ha	134	163	115	135	43	77	235	321
INGRESO NETO	US\$/ha	281	342	398	467	212	378	395	539
LABRANZAS (por contratista)	US\$/ha	86	86	120	120	82	82	74	74
SEMILLA	US\$/ha	55	55	43	43	59	59	162	162
AGROQUIMICOS	US\$/ha	50	50	94	94	50	50	42	42
FERTILIZANTES	US\$/ha	149	149	26	26	68	68	132	132
COSECHA	US\$/ha	57	62	57	61	46	57	76	90
COSTOS DIRECTOS	US\$/ha	397	402	341	345	306	317	485	499
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-116	-60	57	122	-94	62	-90	39
GASTOS DE ESTRUCTURA	US\$/ha	164	164	164	164	164	164	164	164
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-280	-224	-107	-42	-258	-102	-254	-125
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	74	75	29	29	31	32	90	92

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 1		GIRASOL		MAIZ	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	37	45	23	27	14	25	55	75
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US\$/tn	223	223	223	223	223	223	223	223
MARGEN BRUTO	US\$/ha	-116	-60	57	122	-94	62	-90	39
ARRENDAMIENTO	US\$/ha	178	178	178	178	178	178	178	178
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US\$/ha	65	65	63	63	62	62	66	66
RESULTADO NETO (antes de Gan.)	US\$/ha	-359	-303	-184	-119	-335	-179	-335	-206
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	84	85	34	34	36	37	102	104

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones; en las siembras en campo arrendado se incluye un seguro agrícola (4% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Distancia a puerto: 20 km flete corto + 100 km flete largo).

Tipo de cambio	8,89 \$/dólar	Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS
----------------	---------------	--------------------------------

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona Sudeste de Buenos Aires sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015 para trigo y granos gruesos. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento en campos de terceros.

Avanza la cosecha de soja de 1ra en la zona, con rindes bajos y muy dispares. Resultó un año con pocas lluvias entre enero y marzo, y muy dispersas, que afectaron severamente los rindes de la soja. Se ven rindes de todo tipo; 10 qq/ha, 12 qq/ha, 16 qq/ha, 22 qq/ha y 25 qq/ha, en lotes de secano. En la zona de Balcarce los rindes son del orden de 15 qq/ha, y en Lobería de 18 qq/ha. En un lote con riego de la zona de Lobería (y por ello con costos directos mucho más altos que los del cuadro) el rinde fue de 31 qq/ha.

En maíz, los lotes sembrados temprano en suelos sin tosca rendían entre 70 y 80 qq/ha. Sólo el girasol se defendió mejor de la falta de lluvias, con rindes del orden de 25 qq/ha y buen contenido de aceite.

Las proyecciones del cuadro para siembras por administración en campo propio, muestran fuertes quebrantos en todos los cultivos. No se escapa ningún grano.

Los rindes de indiferencia que se requieren para cubrir la totalidad de los costos (directos y de estructura) son de 74 qq/ha en trigo. Para soja de 1ª el rinde de indiferencia es de 29 qq/ha, para girasol de 31 qq/ha y para maíz de 90 qq/ha.

En campo arrendado, para los precios y costos que se muestran en el cuadro, el quebranto es aún más pronunciado. Los rindes de indiferencia son de 84 qq/ha en trigo, de 34 qq/ha en soja de 1ª, 36 qq/ha en girasol y 102 qq/ha en maíz. Los productores no pueden vender el trigo, ya que está cerrada la exportación, y los molinos no están comprando; y cuando compran lo hacen con cuentagotas, a precios muy por debajo de la paridad de exportación y con plazos de 30 días o más. Esto trae severas complicaciones financieras, en vista de que no se están pudiendo cubrir los compromisos financieros asumidos con proveedores de insumos y con bancos.

El panorama de cara a la próxima campaña es muy oscuro. Bajaría la intención de siembra de trigo, y las negociaciones entre arrendatarios y arrendadores será muy difícil. Se plantearán bajas importantes en los contratos de arriendo y una mayor participación del arrendador en el riesgo productivo.

Los productores están en el peor de los escenarios, con precios y rindes bajos. En un contexto como el actual, de precios internacionales bajos para los granos, no es viable la agricultura con retenciones a las exportaciones. Los cupos a las exportaciones agravan aún más una situación ya de por sí difícil en trigo y maíz.

Fuente: Ámbito Web