Márgenes Agropecuarios

Precios por el subsuelo

COSTOS Y MARGENES PARA LA ZONA OESTE DE BUENOS AIRES

POR ADMINISTRACIÓN		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	38	17	24	70	90	18	24	30	36
PRECIOS A COSECHA 2015	US$/tn	125	125	221	221	115	115	181	181	221	221
INGRESO BRUTO	US$/ha	375	475	376	530	805	1035	326	434	663	796
TOTAL GS.COMERCIALIZ.	US$/ha	161	204	121	171	447	574	11	14	215	258
INGRESO NETO	US$/ha	214	271	255	360	358	461	315	420	448	538
LABRANZAS (por contratista)	US$/ha	83	83	89	89	74	74	58	58	121	121
SEMILLA	US$/ha	55	55	50	50	144	144	33	33	43	43
AGROQUIMICOS	US$/ha	30	30	60	60	57	57	49	49	93	93
FERTILIZANTES	US$/ha	128	128	0	0	92	92	70	70	27	27
COSECHA	US$/ha	51	58	51	55	84	99	47	55	63	69
COSTOS DIRECTOS	US$/ha	348	354	249	253	451	466	257	266	347	353
MARGEN BRUTO	US$/ha	**-133**	**-82**	**5**	**106**	**-93**	**-6**	**59**	**155**	**101**	**184**
GASTOS DE ESTRUCTURA	US$/ha	82	82	82	82	164	164	164	164	164	164
RESULTADO NETO (antes de Gan.)		**-215**	**-164**	**-77**	**24**	**-257**	**-170**	**-105**	**-9**	**-63**	**20**
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	60	61	22	22	120	123	24	25	34	35

EN CAMPO ARRENDADO		TRIGO		SOJA 2		MAIZ		GIRASOL		SOJA 1	
RENDIMIENTOS	QQ/ha	30	38	17	24	70	90	18	24	30	36
ARRENDAMIENTO	qq soja/ha	4,5	4,5	4,5	4,5	7,0	7,0	9,0	9,0	9,0	9,0
VALOR SOJA ARRENDAMIENTO	US$/tn	221	221	221	221	221	221	221	221	221	221
MARGEN BRUTO	US$/ha	**-133**	**-82**	**5**	**106**	**-93**	**-6**	**59**	**155**	**101**	**184**
ARRENDAMIENTO	US$/ha	99	99	99	99	155	155	199	199	199	199
ADM.SIEMBRA + SEGURO AGR.	US$/ha	61	61	58	58	65	65	61	61	64	64
RESULTADO NETO	**US$/ha**	**-294**	**-243**	**-152**	**-52**	**-312**	**-225**	**-202**	**-106**	**-162**	**-78**
RINDE DE INDIFERENCIA	QQ/ha	71	72	27	27	131	134	30	30	41	41

TIPO DE CAMBIO 8,82 $/dólar — **Fuente: MARGENES AGROPECUARIOS**

Notas: Precios y costos sin IVA. Los gastos de comercialización de girasol son netos de bonificaciones, flete a planta 80 km; las siembras en campo arrendado incluyen seguro agrícola (2,8% sobre costos de implantación y arrendamiento); no se incluyen intereses sobre capital fijo ni circulante. Para trigo, maíz y soja, distancia a puerto: 30 km de flete corto más 400 km de flete largo.

El cuadro adjunto muestra la proyección de resultados para la zona Oeste de Buenos Aires, sobre la base de los precios estimados a cosecha 2015 para trigo y granos gruesos. Se presentan las cifras para los cultivos realizados por administración en campo propio y bajo la forma de arrendamiento.

La trilla de los primeros lotes de maíz de primera son dispares con extremos de 70 a 100 qq/ha. Estos rindes responden a la disparidad de lluvias, con gran contraste en el volumen caído entre campos linderos y entre localidades. En cuanto al girasol, los rindes son buenos con rangos entre 24 y 30 qq/ha

La soja de primera muestra una buena evolución en general y si bien se espera también disparidad en los rindes, los primeros lotes de variedades de ciclo corto en lotes de alta productividad que recibieron buenas lluvias muestran rindes de 41 qq/ha.

Los precios al productor, en tanto, están por el subsuelo ante las caídas que se verifican a medida que va ingresando la cosecha. La más pronunciada la sufrió el girasol, en vista de que en plena cosecha se frenó la demanda de fábricas ante trabas en la exportación de aceite en los puertos.

Las proyecciones para siembras por administración en campo propio reflejan quebrantos de los que sólo escapan la soja de 1ª y de 2ª en el rango alto de los rindes expuestos. El rinde de indiferencia para cubrir los costos totales en trigo es de 60 qq/ha mientras que para la soja de 2ª el rinde de

indiferencia es de 22 qq/ha. En maíz el rinde de indiferencia es de 120 qq/ha, en girasol es de 24 qq/ha y en soja de 1ª de 34 qq/ha.

En campo arrendado el quebranto es generalizado en todos los cultivos. El rinde de indiferencia para cubrir costos totales en trigo es de 71 qq/ha, en soja de 2ª de 27 qq/ha, en maíz de 131 qq/ha, en girasol de 30 qq/ha, y en soja de 1ª de 41 qq/ha. Estos no son alcanzables para el promedio de la zona, sino sólo en los lotes de mayor productividad, y para planteos técnicos que requieren una mayor inversión a la expuesta en el cuadro.

Ante esta coyuntura, la negociación por las tarifas de trilla entre contratistas y productores es sumamente difícil, ya que el productor apunta a achicar el quebranto y los contratistas aspiran a cobrar tarifas en línea con los aumentos de costos.

El problema central está en los precios de los granos, en vista de que el recorte en los precios que se realiza a través de las retenciones a las exportaciones sobre el precio FOB pone al productor en situación de quebranto. Esta situación está además agravada por la intervención en el mercado de exportaciones, que afectan en mayor medida al trigo y al maíz. Ante los saldos excedentes que provoca esta intervención, la demanda (el consumo interno y la exportación) paga precios con descuentos sobre el precio FAS teórico o de paridad de exportación. Ante los bajos precios y el alto costo de los fletes, en las zonas más alejadas de los puertos la agricultura deja de ser viable.

Fuente: Ámbito web