

Por menor precio y menor rinde, la rentabilidad de maíz cae en Córdoba

10 de septiembre de 2020

La tasa de rentabilidad en Córdoba para el maíz temprano fue, en promedio, de 0,1% en la campaña 2019/20, 9 puntos básicos por debajo del ciclo previo. Los principales causantes fueron el menor rendimiento promedio, que disminuyó 7%, y los precios a cosecha que fueron 4% más bajos. De haberse mantenido los mismos derechos de exportación de la campaña previa, la tasa de rentabilidad hubiese sido del 4%. Por otro lado, el planteo de maíz tardío de primera tuvo mejores números, con una tasa de rentabilidad del 7,9% y resultados más elevados que su contraparte temprana en 15 de los 17 departamentos analizados.

El presente informe muestra los resultados económicos para el productor maicero de la provincia de Córdoba durante la campaña 2019/20. La tasa de rentabilidad de la actividad, que es un indicador del desempeño económico del rubro comparado a otras actividades, fue en promedio 0,1% para el maíz temprano, representando una caída de 9 puntos básicos a comparación de la campaña anterior. De la misma forma, el resultado económico pasó de USD 57/ha en el ciclo anterior a menos de USD 1/ha en la campaña más reciente.

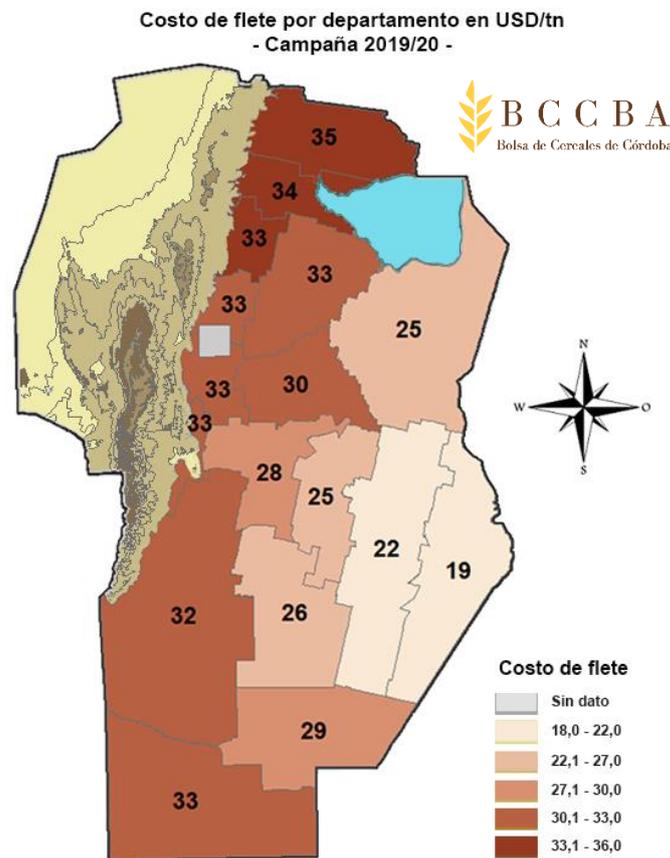
Resultados económicos del maíz temprano para un campo promedio de Córdoba

 MAÍZ TEMPRANO		2018/19	2019/20	Variaciones
Rendimiento Maíz	qq/ha	88,0	82,2	↘ -7%
Precio Maíz	USD/qq	132,8	127,9	→ -4%
Ingresos Totales	USD/ha	1168	1052	↘ -10%
Costos Directos	USD/ha	404	397	→ -2%
Gastos Comerciales	USD/ha	315	332	↗ 5%
Margen Bruto	USD/ha	449	322	↘ -28%
Rendimiento de Indiferencia	USD/ha	54,2	57,0	↗ 2,8
Costos Indirectos	USD/ha	317	291	↘ -8%
Resultado Operativo	USD/ha	131	31	↘ -USD 100
Impuestos	USD/ha	65	27	↘ -59%
Margen Neto	USD/ha	66	4	↘ -USD 62
Intereses sobre el Capital Invertido	USD/ha	9	3	↘ -62%
Resultado Económico	USD/ha	57,0	0,8	↘ -USD 56
Inversión inicial	USD/ha	616	583	↘ -5%
Rentabilidad de la Actividad	%	9,3%	0,1%	-9 puntos

Fuente: BCCBA en base a datos propios, Revista Márgenes Agropecuarios y BCR.

Entre los factores que explican la caída en la rentabilidad, el menor rendimiento del cereal sería la causa más influyente, ya que el mismo disminuyó un 7% para ubicarse en 82,2 quintales por hectáreas para Córdoba (5,8 qq/ha menos que la campaña 2018/19). Por otro lado, el precio a cosecha de abril se ubicó en USD 127,9/tn, lo que representó una caída de USD 4,9/tn en comparación del mismo mes del año anterior. Este precio fue afectado por la modificación en los derechos de exportación que se incrementaron hasta el 12% en diciembre de 2019. De haberse mantenido el mismo derecho de exportación de abril de 2019, el precio observado podría haberse ubicado cerca de USD 132/tn, llevando a un resultado económico positivo de USD 23,5/ha y una tasa de rentabilidad del 4%.

Por otro lado, los costos directos disminuyeron un 2%, mientras que los costos indirectos cayeron en un 8%. El arrendamiento, principal componente del costo indirecto, presentó un incremento en cantidad de quintales de soja por hectárea, pasando de un costo promedio de 10,7 qq/ha en la campaña 2018/19 a un valor de 11,1 qq/ha. Aun así, debido a que la caída en el precio de la oleaginosa fue mayor a este incremento, el costo de arrendamiento se redujo en USD 24/ha para ubicarse en USD 258/ha. En cuanto a los gastos comerciales, mostraron un incremento del 5%, llegando a un valor de USD 332/ha.



Fuente: BCCBA en base a FECOTAC.

Con respecto al maíz **tardío de primera**, que representa un 54% del maíz sembrado en Córdoba, los resultados se han mostrado muy favorecidos para el promedio departamental, aunque son menores a los de la campaña previa. La tasa de rentabilidad se

ubicó en 7,9%, representando una caída de 6 puntos básicos. El resultado económico fue de USD 46,4 por hectárea, presentando un recorte de USD 28/ha a comparación del ciclo anterior.

Resultados económicos del maíz tardío de primera para un campo promedio de Córdoba

 MAÍZ TARDÍO		2018/19	2019/20	Variaciones
Rendimiento Maíz	qq/ha	90,0	86,2	⇒ -4%
Precio Maíz	USD/qq	137,3	130,0	⇒ -5%
Ingresos Totales	USD/ha	1236	1121	⇒ -9%
Costos Directos	USD/ha	418	387	⇒ -7%
Gastos Comerciales	USD/ha	327	339	⇒ 4%
Margen Bruto	USD/ha	491	395	⇒ -20%
Rendimiento de Indiferencia	USD/ha	54,2	55,8	⇒ 3%
Costos Indirectos	USD/ha	318	298	⇒ -6%
Resultado Operativo	USD/ha	173	97	↓ -USD 76
Impuestos	USD/ha	81	48	↓ -41%
Margen Neto	USD/ha	92	49	↓ -USD 43
Intereses sobre el Capital Invertido	USD/ha	8	3	↓ -61%
Resultado Económico	USD/ha	84,6	46,4	↓ -USD 38
Inversión inicial	USD/ha	627	590	⇒ -6%
Rentabilidad de la Actividad	%	13,5%	7,9%	-6 puntos

Fuente: BCCBA en base a datos propios, Revista Márgenes Agropecuarios y BCR.

Para el caso del cereal tardío, los ingresos totales de la actividad disminuyeron tanto por menores precios, como por un menor desempeño. El rendimiento promedio del maíz fue de 86,2 quintales por hectárea para la provincia, 4% menor al de la campaña previa. Mientras que el precio disminuyó en USD 7,3/tn, representando una caída del 5% que resultó en una merma del 9% para los ingresos totales, alcanzando el valor de USD 1.121/ha.

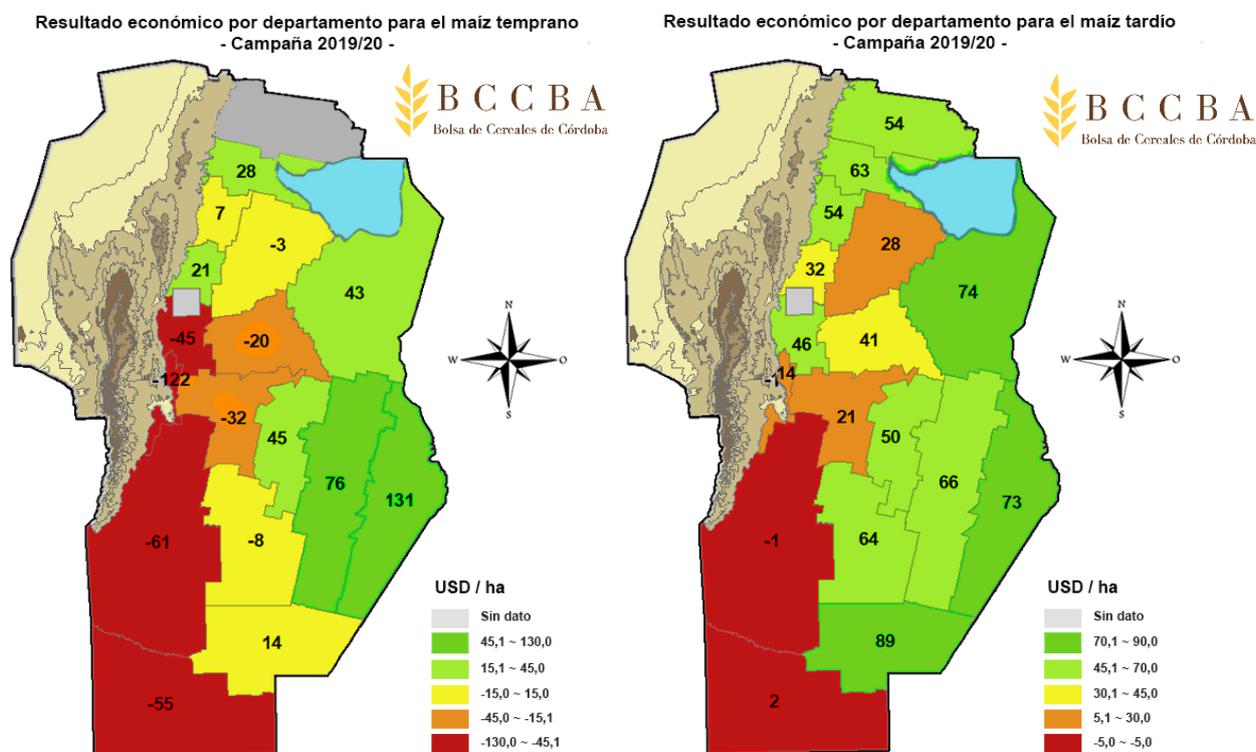
En lo que refiere a los costos directos, disminuyeron un 7% con respecto a la campaña anterior, principalmente debido a la caída en el precio del servicio de cosecha. Por otro lado, los costos de comercialización observaron un incremento del 4% con respecto a la campaña anterior, como consecuencia de la disminución del costo del flete en USD 1,2 por tonelada transportada.

El efecto final sobre el margen bruto fue una caída del 20% con respecto a la campaña 2018/19, llegando a USD 395/ha. La reducción en los costos indirectos, no alcanzó a compensar este detrimento, y el resultado operativo cayó en USD 76 por hectárea.

Resultados a nivel departamental:

Para la campaña 2019/20 el resultado económico para el maíz temprano osciló entre USD -122 y USD 131 por hectárea. Los departamentos con mejores resultados fueron Marcos Juárez (USD 131/tn), Unión (USD 76/tn) y Gral. San Martín (USD 45/tn). Los departamentos del este de la provincia se benefician de suelos más fértiles y una menor distancia al puerto de Rosario, lo que se traduce en menores costos por flete, mientras que los departamentos del norte y el oeste de la provincia presentan menores costos en el alquiler de la tierra. Por otro lado, los menores resultados se encontraron en Calamuchita (USD -122/ha), Río Cuarto

(USD -61/ha) y General Roc (USD -55/ha), derivados principalmente de un bajo rendimiento del cereal, que se ubicó en promedio en 66,1 qq/ha, 72,3 qq/ha y 73,5 qq/ha, respectivamente. Dentro de los 17 departamentos analizados, 8 de ellos presentaron rentabilidad negativa.

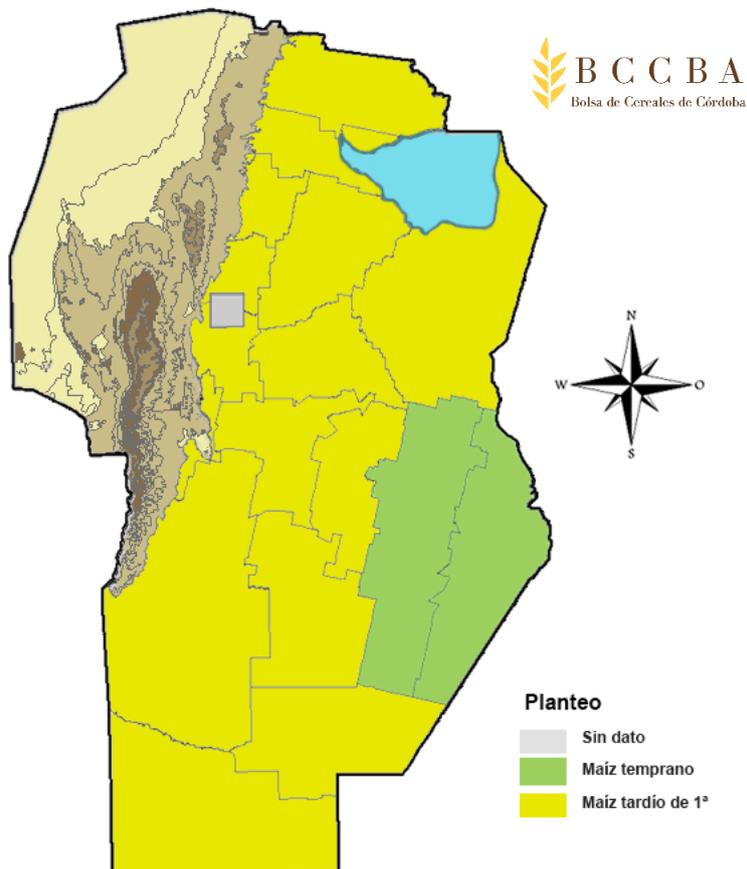


Fuente: BCCBA en base a datos propios, Revista Márgenes Agropecuarios y BCR.

Con respecto al maíz tardío de primera, los mejores resultados se encontraron en Presidente Roque Saenz Peña (USD 89/ha), seguido por San Justo (USD 73,7/ha) y Tulumba (USD 63,5/ha). Por otro lado, solamente Río Cuarto presentó resultados económicos negativos para el planteo, con un resultado de USD -1/ha.

El mapa siguiente muestra qué departamentos obtuvieron un mejor resultado económico con el planteo de maíz tardío y cuáles con el maíz temprano. Se observa que, para los 17 departamentos analizados, 15 presentaron mejores resultados económicos en el planteo tardío del cereal.

Planteo que brindó el mejor resultado económico
- Campaña 2019/20 -



Fuente: BCCBA en base a datos propios, Revista Márgenes Agropecuarios y BCR.

Permitida la reproducción total o parcial del presente informe citando la fuente.

DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA BCCBA

BCCBA
Bolsa de Cereales de Córdoba

CONSULTAS gagusto@bccba.org.ar

rlopez@bccba.org.ar | ldipre@bccba.org.ar

www.bccba.com.ar | 54 351 4229637 - 4253716 Int. 140