

Jornada + Maíz: recomiendan vender rápido el maíz disponible

Pese a los menores precios, en Argentina se paga un “premio” de 40 dólares por encima de Chicago que dejará de existir cuando ingrese al mercado el grueso de la cosecha estadounidense.



En el primer semestre, el maíz era la estrella de los granos en Argentina: con la quita de retenciones, asomaba como el cultivo con mayor rentabilidad y se esperaba un crecimiento en el área sembrada 2016/17 superior al 30 por ciento.

Sin embargo, esas perspectivas están ahora por verse, debido a que la baja de los precios internacionales del cereal, han afectado su rentabilidad.

En la [Jornada + Maíz](#) organizada por Agroviz, el economista Gonzalo Augusto, de la Bolsa de Cereales de Córdoba, presentó un informe en el que advierte que, al menos en el caso de esta provincia, en todos los departamentos productivos la ecuación da más favorable a soja que a maíz. Y agregó que, en campo arrendado, el cereal ha pasado a tener un margen bruto negativo (en campo propio sigue siendo positivo).

Oportunidades

De cualquier manera, no son todas malas para el maíz: hay oportunidades tanto en la coyuntura como mirando a futuro, según lo reflejado por Diego de la Puente, analista de la consultora Nóvitas, quien también participó de la agrojornada en el Dinosaurio Mall.

Según de La Puente, aunque haya caído, en Argentina “el maíz disponible está carísimo”, ya que se paga en torno a 170 dólares la tonelada, 40 dólares por encima de su cotización en Chicago. El consultor sostuvo al respecto que se trata de un “premio” local que en los próximos meses desaparecerá, cuando el mercado no tenga necesidades de hacerse del cereal ante el ingreso del grueso de la cosecha estadounidense.

Por eso, recomendó: “lo primero que haría es vender el maíz disponible, después el trigo y después la soja”. Sobre la oleaginosa, aconsejó que, “si venden la disponible, compren un call en Chicago o Argentina”, ya que con la siembra aún sin iniciarse en dos de los principales países productores (Argentina y Brasil), las perspectivas de precios aún tienen mucho camino por recorrer.

Mirando a 2017

De la Puente también consignó que las expectativas para el maíz deberían mejorar en el transcurso del próximo año.

Un primer factor que mencionó es que el informe del Usda, que prevé cosecha mundial de maíz, si bien es una “lucecita amarilla”, aún está por verse que se cumpla ya que los principales exportadores del cereal, entre los que está Argentina, aún no lo sembraron.

Pero el horizonte a futuro es el más optimista y está relacionado con que los farmers estadounidenses también tienen graves problemas de rentabilidad con este cultivo. “Pierden 600 dólares por hectárea: ¿qué van a hacer el año que viene? ¿Van a volver a sembrarlo?”, puntualizó de la Puente, deslizado la posibilidad de que los valores mejoren para el ciclo 2017/18 por una posible menor oferta del principal productor mundial.

Otro aspecto clave es que este grano ya no tiene mucho margen para seguir bajando: está en su segundo valor más bajo de los últimos años y los fondos de inversión han liquidado casi todas sus posiciones. Por eso, “a pesar de tener un escenario no del todo bueno, las variables empiezan a aparecer mejor para el maíz”, concluyó de la Puente.

Fuente: Agrovoz