



CURSO

De la Venta al “Cash”

Potenciando la calidad de nuestros clientes

En un contexto actual de altos costos financieros, ser eficientes en el camino de hacer líquidos nuestros activos comerciales, es vital.

Soluciones y buenas prácticas que lo ayudarán a recorrerlo.

TEMARIO:

- Pilares para la generación de confianza interna y externa.
- La importancia de generar una política de ventas y créditos consensuada.
- Soluciones financieras como herramientas de marketing.
- El Canje como medio de pago desde una visión cultural y práctica.
- La importancia de la segmentación y herramientas de pricing para definir las

diferentes estrategias de cobranza que impacten positivamente en clientes y en resultados.

- Casos prácticos. Debate.



MONICA ORTOLANI

Contadora pública UNR). Posgrados en Agronegocios y alimentos (UBA), Dirección Gerencial (Univ. Austral) y Comercio Exterior (Univ. Siglo XXI). Fundadora de Tónica, potenciando talentos, dedicada a la capacitación y consultoría para la creatividad e innovación.

MÁS INFO



Viernes 1 de Abril



De 9.00 a 17.00 hs



Córdoba 1452 Piso 7 - Rosario

➤ Costo: \$1600

Dirección: Córdoba 1452 Piso 7 Of 16
Teléfono: (0341) 5271200
Mail: info@agroeducacion.com
Web: www.agroeducacion.com

¡Seguinos en estas redes!

