

PERRET CANTONI, MARÍA JOEL

Fecha de Nacimiento: 22 de febrero de 1985

Edad: 29 Años

Domicilio: Ituzaingó 715 4D

Ciudad de Córdoba - Argentina

Cel: 351 . 156688043

e-mail: mariajoel.perretcantoni@gmail.com



EDUCACIÓN FORMAL

Escuela “Normal Superior Dalmacio Vélez Sarsfield”

Las Varillas (5940)- Córdoba.

Titulo de Estudios Primarios Completos

* Distinguida como miembro de la “Comisión de bandera” y “alumna destacada con diploma de honor”.

Escuela “ Normal superior Dalmacio Vélez Sarsfield”

Las Varillas (5940)- Córdoba

Titulo Bachiller en Humanidades y Ciencias Sociales

* Distinguida como miembro de la “Comisión de Bandera” y “alumna destacada con diploma de honor”.

Universidad Empresarial Siglo 21

Licenciatura en Relaciones Internacionales

Monseñor Pablo Cabrera Km. 8 y ½ - Camino a Pajas Blancas - Córdoba - Argentina

TEL: +54 0351 4757502

Titulo Obtenido: Licenciada en Relaciones Internacionales

Universidad Nacional de Cuyo - Facultad de Ciencias Económicas

Maestría en Administración de Negocios

Parque general San Martín - Edificio de Gobierno - Ciudad de Mendoza

Estado: En curso

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

Marzo de 2011

Taller “Negociación Eficaz” Administración Estratégica de negocios

Universidad Católica de Cuyo

Por Ph.D Rubén Roberto Rico y Lic. Laura Ropolo

Ciudad de San Juan - Argentina

Cátedra abierta

Carga Horaria: 5 horas.

Abril de 2008

Teorías y herramientas del método de negociación Harvard

Modelo para producir, evaluar y preparar negociaciones.

Por Gabriel Medina San Martín.

Ciudad de Córdoba

Cátedra abierta.

Septiembre de 2007

**“International World Conference” Ciclo de Conferencias de Relaciones Internacionales
“Regionalización”**

Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Carga Horaria: 32 Horas

Agosto de 2005

**“International World Conference” Ciclo de Conferencias de Relaciones Internacionales
“Desarrollo y cooperación en el nuevo milenio”**

Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Carga Horaria: 32 Horas

Abril de 2005

“Congreso Nacional de Relaciones Internacionales”

Ciudad de Córdoba
Carga Horaria: 25 Horas

Agosto de 2004

“Ciclo Regional Sobre Defensa Nacional”

Escuela de Defensa Nacional dependiente del Ministerio de Defensa
Ciudad de Córdoba
Carga Horaria: 16 Horas Cátedras

Noviembre de 2002

“Certificate in English”

WESSEX ENGLISH LANGUAGE INSTITUTE- Córdoba- Las Varillas
Av. General Roca 254
Director of Studies: Monica Gonzales. Marisel Gallardo
Carga Horaria: (6 horas semanales)

IDIOMAS Y FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

Mayo 2013

Instituto ACIC

Santa Fé 136 (Oeste) - Ciudad de San Juan
Curso de Portugués Nivel VI
Estado: En Curso

Agosto de 2006

“Curso de Francés Nivel II”

Universidad Empresarial Siglo 21

Marzo de 2006

“Curso de Francés Nivell”

Universidad Empresarial Siglo 21

Diciembre de 2006

Certificado de Inglés de Negocios “Bullats”

Universidad Empresarial Siglo 21

Marzo de 2003 - Diciembre de 2006

“Cursos de Portugués nivel I, II, III y IV”

Universidad Empresarial Siglo 21

Noviembre de 2002

“Preliminary English Test”

University of Cambridge

Academia Arguello- Córdoba- Av. Rafael Núñez 5975

EXPERIENCIA LABORAL

Junio de 2014 - Actualidad

VISER - Internacional Trading

Puesto: Asistencia Comercial en Negocios Internacionales

Análisis del Mercado y variación de precios; Contacto con Brokers. Cotización de acuerdo al plan financiero de la Empresa. Seguimiento de la cartera de clientes asignados por mercado. Elaboración de contratos de nuevos negocios. Seguimiento de las operaciones de acuerdo al plan de negocios establecido.

Ciudad de Córdoba, Argentina.

Octubre de 2011 - Junio de 2014

OSDE - Organización de Servicios Directos Empresarios

Puesto: Asesor Comercial y Relaciones Empresarias

Elaboración de propuestas y presupuestos en relación a la cobertura de salud para corporaciones empresarias de la provincia. Colaboración con Empresas Sanjuaninas en cuanto a la capacitación de la nómina de su empleados en temas referentes a la salud de sus comunidades de trabajo y desarrollo cultural de las mismas. Asesoramiento a las áreas de gerencia o RRHH para la negociación con las Instituciones del Sistema de Salud en general.

Contacto: Subgerente Comercial OSDE San Juan - Sr. Gustavo Herrera

Ciudad de San Juan, Argentina.

Septiembre de 2009 - Marzo de 2013

MS Sudamérica Group - Red de Negocios y Promoción Comercial Empresaria -

Puesto: Negociación y Desarrollo de Negocios Empresarios

Asesoramiento en Comercio Exterior; Asistencia económica público-privado para el desarrollo del Comercio Exterior; Marketing Estratégico; Operativas de Exportación e Importación; Aspectos Jurídicos del comercio exterior; Despacho de Aduana; Logística Integral Internacional (Transporte y Seguros Internacional); Plan de Internacionalización de Pymes; Aspectos jurídicos para la internacionalización de la Empresa; Inserción internacional, Estrategias de selección de la Oferta Exportable; Estrategias de selección de demanda de productos a Importar; Determinación de precios de venta internacional; Metodologías de medición del *Clima de Negocios* en potenciales “Nichos de mercado”; Negociación Local e Internacional; Inserción de marcas nacionales en países de América del Sur; Representación Internacional e interna.

Octubre de 2008 - Septiembre de 2011

CDS Cargo - Transporte de Cargas Internacionales Argentina /Perú

Puesto: Responsable de Departamento Comercial y Comercio Exterior.

Elaboración de propuestas de logística internacional para potenciales compradores internacionales, contacto con proveedores, contactos con clientes en el exterior, participación en eventos del rubro, organización de misiones comerciales en el exterior junto con el Consulado del Perú/ProCórdoba/Cámara de Comercio,

organización de Rondas de Negocios en el Marco de Ferias Internacionales, elaboración de documentos de exportación/importación, coordinación logística de embarques desde y hacia el exterior; entre otros.
Ciudad de Córdoba, Argentina.

Noviembre de 2007- Febrero de 2007

***Fundación de Empresas. Eurocentro Córdoba
Pasantía***

Carga Horaria: (20 horas semanales)

Identificación y canalización de proyectos concretos de cooperación industrial, comercial, tecnológica o financiera entre empresas latinoamericanas y extranjeras.

Ceremonial y protocolo empresarial.

Ciudad de Córdoba, Argentina.

Noviembre de 2006

***Fundación de Empresas. Eurocentro Córdoba
Práctica Profesional***

Carga Horaria: (20 horas semanales)

Identificación y canalización de proyectos concretos de cooperación industrial, comercial, tecnológica o financiera entre empresas latinoamericanas y extranjeras.

Ceremonial y protocolo empresarial.

Ciudad de Córdoba, Argentina

Marzo de 2006 - Julio 2006

Ayudantías de Cátedra

Materia: Comercio Internacional-Marketing II

Profesor: Mg. Néstor Fernandez

Universidad Empresarial Siglo 21