





Cuanto Vale una Empresa? Es hora de Comprar, Vender o Esperar?

Decisiones claves para un mejor mañana



Inicio: Miércoles 16 de Octubre - 14:00 hs

MÁS INFORMACIÓN

"El éxito es la capacidad de ir de fracaso en fracaso sin perder el entusiasmo" Winston Churchill

Objetivo:

- Comprender si dentro del contexto actual, cuales son las variables de decision para entrar o salir de una empresa
- Conocer la metodologia para valuar una compañia/
- Conocer casos y compartir experiencias en el mecanismo para valuar una empresa

Dirigido:

- Referentes del Sector Agropecuario
- Dueños de empresas medianas
- Nro. 1 de empresas multinacionales

- Gerentes Generales y Presidentes de Empresas
- Referentes o Líderes de opinión en Cámaras Sectoriales

Temario:

- La situacion del Sector Agropecuario y Agroindustria.
 - o Corto Plazo y Mediano Plazo. Perspectivas de Mediano Plazo.
 - Oportunidades de Nuevos Negocios.
 - El marco para la Evaluación de Proyectos.
- Situación actual y perspectivas de la Economía y los Negocios en Argentina y Latam.
 - o Invertir, vender o esperar.
 - Cuantas operaciones de Compra de Empresas que se han realizado en Argentina y Latinoamerica en los ultimos años. Que caracteristica tienen.
 - Inversiones en el Sector Agro Industrial.
 - Ventajas y Desventajas para este proceso en este momento.
- Valuacion de Empresas
 - Que rol tienen los asesores y bancos de inversión.
 - o Distintas metodologías de valuación de empresas.
 - Saber cuales son las mas utilizadas.
 - o Cuales son los múltiplos que se manejan?.
 - o Quienes son compradores y quienes son vendedores.
 - Como encontrar inversores.
 - o Informe con el resumen de las ultimas operaciones realizadas.
 - Casos de Éxito y Fracaso.

Disertantes:

Nelson Pérez Alonso

Contador Público de la Universidad de Bs. As.. Presidente de CLAVES Información Competitiva. Ex profesor titular de la materia Investigación de Mercados en la Escuela de Economía y Negocios de la Universidad de Belgrano. Ex miembro de Arthur Andersen. Docente universitario de Carreras de Postgrado en Universidad de Belgrano y Universidad Católica y el CEMA. Conferencista internacional. Ha escrito más de 50 artículos sobre la información, tendencias y competencia empresaria.

Martin Descalzo

Ing en prod agrop.(UCA) y Magister en Ciencias Empresariales (Austral). Gerente de Agricultura Certificada en Aapresid y consultor en Marketing de insumos agropecuarios de esa prestigiosa Institución.

Se desempeñó como Director de Marketing y Desarrollo Sursem; tambien como Gerente de Márketing Nidera SA.

Mario Hugo Azulay

Miembro de IMAP por Argentina

Desde 2004 el Estudio que Presido, es miembro de IMAP, red consultores en M&A.

President Mario Hugo Azulay y Asociados S.A. Director Delegado Banco Francés del Rìo de la Plata

Metodología

Fechas: Miércoles 16 de Octubre

Horarios: 14:00 a 18:00 hs

Lugar: Fundación Libertad - Mitre 170,

Rosario.

Quiero compartir este mensaje:





PARA MAYOR INFORMACIÓN

Dirección: Fundación Libertad - Mitre 170, Rosario.

Teléfono: 0341 - 410 5000 email: agro@edn.org.ar

Facebook Twitter
Linkedin

Copyright © 2014 Escuela de Negocios Todos los derechos reservados | Fundación Libertad, Mitre 170, Rosario, Sta Fe.

